

CBP Solutions Poland Sp. z o.o. należy do CBP, jednej z największych francuskich firm brokerskich i TPA. Umiejętnie i efektywnie łączymy wieloletnie doświadczenie i nowoczesne podejście do ubezpieczeń na życie, sprzedaży i obsługi posprzedażowej. Współpracujemy w Europie z ponad 120 bankami, pośrednikami kredytowymi i ubezpieczycielami. Przenosimy 25 lat doświadczeń z rynku europejskiego na rynek polski.

Aktualnie poszukujemy Kandydatów na stanowisko:

Regionalny Manager Sprzedaży

Region: świętokrzyskie
Numer referencyjny: RMS 12

OPIS STANOWISKA:

Osoba na tym stanowisku odpowiedzialna będzie za budowanie sieci sprzedaży opartej o współpracę z Partnerami Sieci Zewnętrznej – niezależne Agencje.

Do **głównych zadań** osoby na tym stanowisku będzie należeć:

- Efektywne pozyskiwanie do współpracy Partnerów Sieci Zewnętrznej (multiagencje) we wskazanym Regionie,
- Wdrażanie wewnętrznych systemów IT wspierających sprzedaż w Sieciach Zewnętrznych,
- Realizacja planów sprzedaży w Regionie,
- Opracowanie planów pozyskania do współpracy partnerów oraz bieżące wdrażanie i kontrola przedsięwzięć wspierających sprzedaż,
- Wsparcie merytoryczne oraz prowadzenie szkoleń serwisowych w zakresie ubezpieczeń,
- Budowanie relacji biznesowych oraz obsługa w zakresie wsparcia sprzedaży,
- Bieżąca analiza oferty produktowej i jej modyfikacja,
- Przekazywanie uwag oraz istotnych dla rozwoju sprzedaży analiz na podstawie obserwacji rynku i konkurencji,
- Budowanie pozytywnego wizerunku i pozycji biznesowej firmy,
- Raportowanie do Dyrektora Sprzedaży oraz Członka Zarządu.

WYMAGANIA:

Nasze oczekiwania wobec kandydatów:

- Doświadczenie w branży ubezpieczeniowej min. 3 lata jako Regionalny Manager Sprzedaży,
- Doświadczenie w sprzedaży ubezpieczeń życiowych/majątkowych udokumentowane wynikami,
- Znajomość rynku multiagencyjnego,
- Wykształcenie wyższe,
- Dobra znajomość pakietu MS Office (ze szczególnym uwzględnieniem Excela),
- Umiejętność analitycznego myślenia,
- Doświadczenie w zakresie wystąpień i prowadzenia szkoleń,
- Kultura osobista i wysokie umiejętności interpersonalne,
- Czynne prawo jazdy kat. B.

OFERUJEMY:

Jako firma oferujemy:

- Możliwość rozwoju zawodowego w branży ubezpieczeniowej,
- Zatrudnienie na podstawie działalności gospodarczej,
- Narzędzia pracy (laptop, telefon, internet),
- Przyjazną atmosferę pracy w profesjonalnym i doświadczonym zespole.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres biuro@cbp-solutions.pl w tytule wpisując numer referencyjny.

Prosimy o zawarcie w CV klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez CBP Solutions Poland Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tj. Dz. U. z 2014 r. poz. 1182, 1662)”. Informujemy, że Administratorem danych jest CBP Solutions Poland Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy al. Jana Pawła II 25. Dane zbierane są dla potrzeb rekrutacji. Ma Pani/Pan prawo dostępu do treści swoich danych oraz ich poprawiania. Podanie danych w zakresie określonym przepisami ustawy z dnia 26 czerwca 1974 r. Kodeks pracy oraz aktów wykonawczych jest obowiązkowe. Podanie dodatkowych danych osobowych jest dobrowolne.